

## **Werkstudent (m/w/d) Business Development für stark wachsendes Start-up**

### **Deine Aufgaben:**

- Du bist mitverantwortlich für den Aufbau, die Pflege und Aktualisierung unseres CRM-Systems (Hubspot) mit genauen und aktuellen Informationen, Kommunikationsunterlagen und Verkaufaktivitäten
- Du unterstützt das Geschäftsentwicklungs- und Vertriebsteam bei der Identifizierung potenzieller Kunden und Marktsegmente für unsere pharmazeutischen CRO-Dienstleistungen
- Du unterstützt das Team bei der Erstellung von Verkaufsunterlagen zur effektiven Vermittlung unserer Dienstleistungen
- Du recherchierst und analysiert themenbezogene Trends, Konkurrenzanalysen und potenzielle Möglichkeiten zur Geschäftsausweitung
- Du hilfst mit bei der Organisation und Koordination von Vertriebstreffen, Kundenbesuchen und Konferenzen

### **Dein Profil:**

- Idealerweise bist du in einem relevanten Studiengang wie Biologie, Biochemie oder einer verwandten Life Science Disziplin eingeschrieben und hast Interesse, Business Development an der Schnittstelle zwischen Kunden und internen Stakeholdern zu betreiben
- Du bist mindestens noch 1 Jahr an einer deutschen Hochschule immatrikuliert
- Du hast Interesse an der pharmazeutischen Industrie und an der Geschäftsentwicklung
- Du hast ausgezeichnete organisatorische Fähigkeiten und die Fähigkeit in einem schnelllebigen Umfeld effektiv Prioritäten zu setzen
- Du hast ausgeprägte kommunikative und zwischenmenschliche Fähigkeiten mit der entsprechenden Professionalität im Umgang mit Kunden und internen Interessensgruppen
- Du beherrschst MS Office Suite (Word, Excel, PowerPoint) und hast Interesse an der Arbeit mit CRM-Systemen/Datenbanken
- Du zeigst Eigeninitiative und Eigenmotivation sowie die Bereitschaft, dich schnell in neue Konzepte einzuarbeiten
- Du bist teamfähig, kommunikativ, organisiert und kannst eigenverantwortlich arbeiten
- Du kannst sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift vorweisen

## Warum ATEM?

- Eine spannende Werkstudentenposition in einem stark wachsenden und innovativen Start-up
- Dein Studium geht vor – das bedeutet, wenn du dich auf Klausuren und Seminare vorbereiten musst, finden wir immer eine Lösung
- Gute Übernahmechancen im Anschluss an dein Studium
- Ein hochmotiviertes, interdisziplinäres und internationales Team mit agiler Arbeitskultur
- Eine offene und wertschätzende Arbeitsatmosphäre mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- selbstständiges Arbeiten und Raum für Eigenverantwortung in deinen Projekten
- Flexible Arbeitszeiten und 100% Remote
- Ein attraktives Vergütungspaket
- Eine Ansprechperson, an die du dich immer wenden kannst, wenn der Schuh mal drückt.

Wir ermutigen dich, dich zu bewerben, auch wenn du das Gefühl hast, dass du nicht jede einzelne Qualifikation erfüllst. Wir schätzen jede Person, die motiviert ist, mit uns zu arbeiten und zu wachsen, und freuen uns über deine Bewerbung.

## Über uns:

ATEM bietet innovative Cryo-EM-Lösungen für Kunden aus der pharmazeutischen und biotechnologischen Industrie. ATEMs führende Technologieplattform integriert hochoptimierte Biochemie, Hardware und Software, um tiefgreifende strukturelle Ergebnisse über die anspruchsvollsten Wirkstoffziele im kommerziellen Maßstab zu liefern. Bei ATEM bieten wir dir die Möglichkeit, Teil eines schnell wachsenden und technologiegetriebenen Biotech-Startups zu werden. Begleite uns auf unserer spannenden Reise und trage mit deiner Idee dazu bei, die Arzneimittelforschung zu beschleunigen.

Wir freuen uns sehr über dein Interesse an einer Tätigkeit bei ATEM. Bitte nutze vorzugsweise die Möglichkeit der Online-Bewerbung unter <https://atem-bio.jobs.personio.de/>. Solltest du weitere Fragen haben, melde dich gerne unter [jobs@atem.bio](mailto:jobs@atem.bio).

